Vida de EMPREENDEDOR

Você está preparado? Tem Certeza?

Eu vim aqui para desconstruir…

Carlos Wanderlan | handtalk

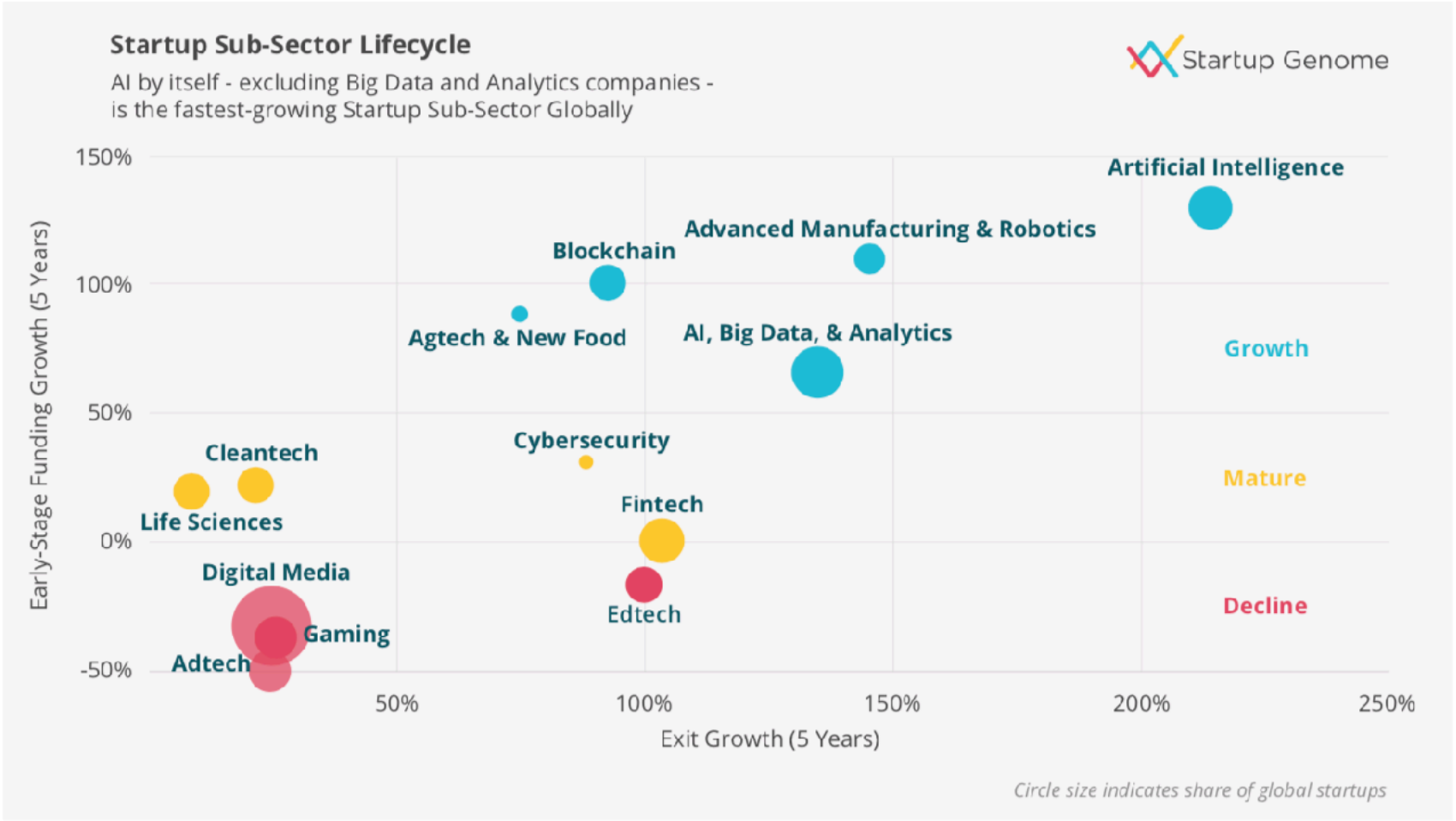
Empreendedor ...

Você está preparado
para ser um "dono"
de startup?

por Carlos Wanderlan

Sou um gênio, que ideia irada.
Colocar em prática?

Startup Genome
GEN
Global Startup Ecosystem Report 2019
with New Life Sciences Ecosystem Ranking
in partnership with
hello tomorrow
crunchbase
orb intelligence
TECH NATION


Startup Sub-Sector Lifecycle
AI by itself - excluding Big Data and Analytics companies - is the fastest-growing Startup Sub-Sector Globally
Startup Genome
Early-Stage Funding Growth (5 Years)
150%
100%
50%
0%
-50%
Artificial Intelligence
Advanced Manufacturing & Robotics
Blockchain
Agtech & New Food
AI, Big Data, & Analytics
Growth
Cybersecurity
Cleantech
Mature
Life Sciences
Fintech
Digital Media
Edtech
Decline
Gaming
Adtech
50%
100%
150%
200%
250%
Exit Growth (5 Years)
Circle size indicates share of global startups

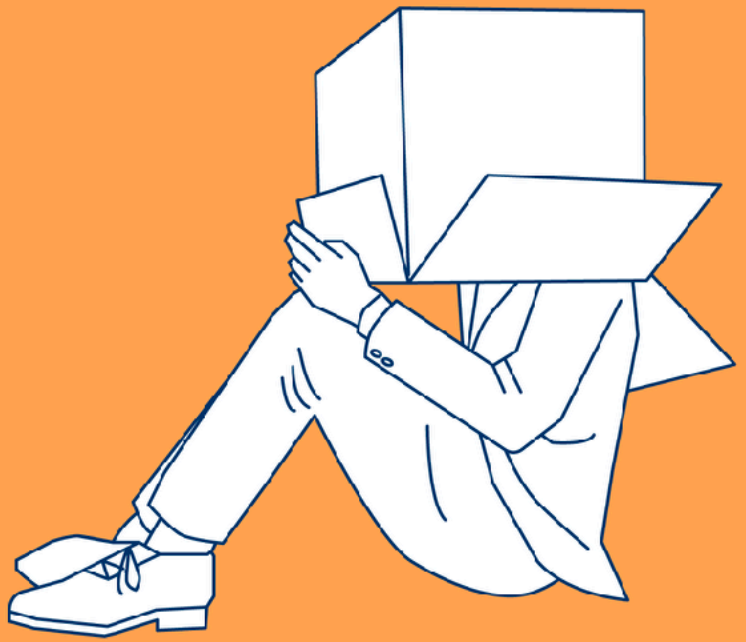
Alguém vem sonhar comigo esse sonho?

sócios fundadores

Não esqueça, é como um casamento, só não dorme de *"conchinha"*.

Caramba, ninguém nunca pensou nisso. Com essa ideia iremos **conquistar o mundo**

MVP
Minimum Viable Product
WTF is this ???

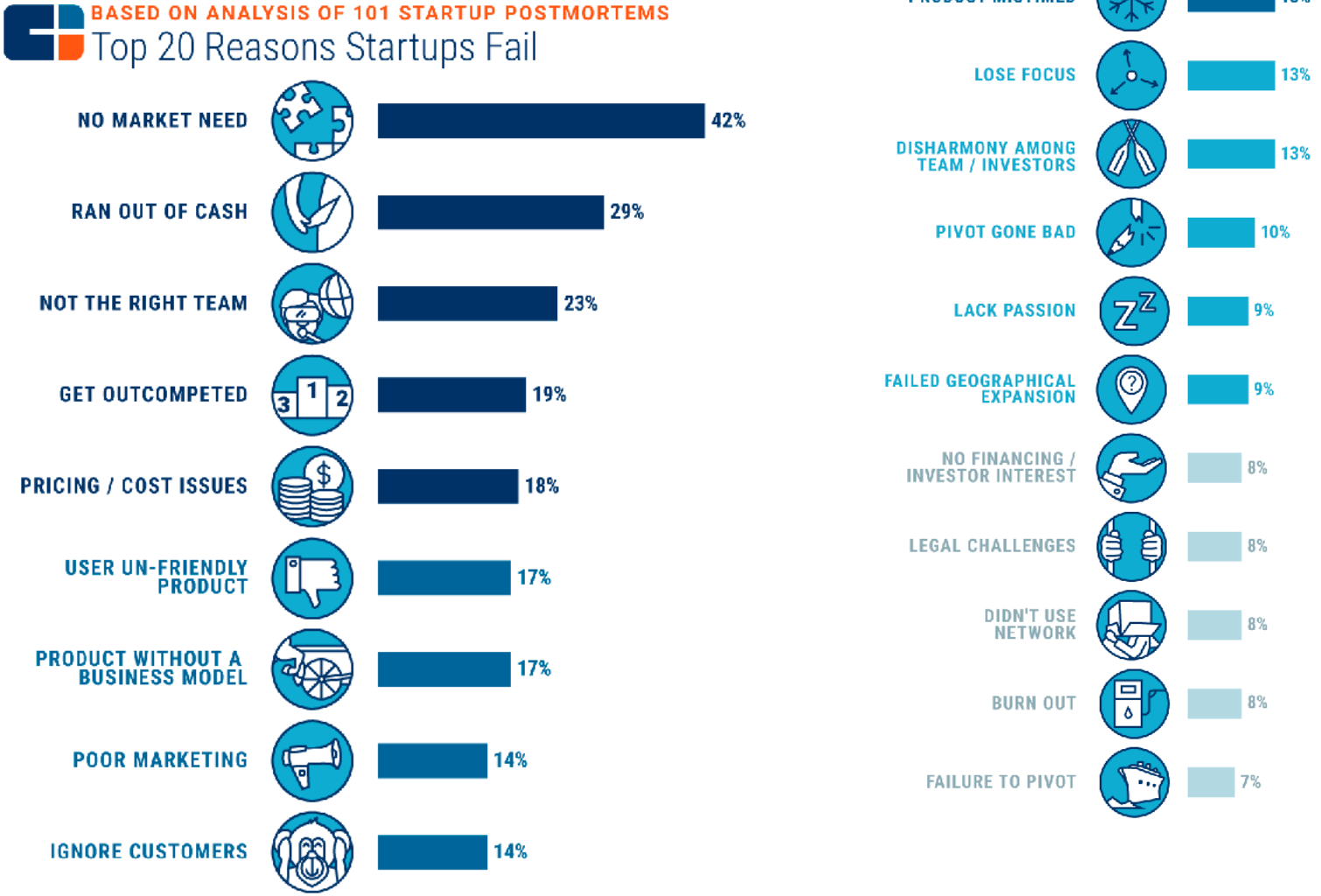


Top 20 Reasons Startups Fail

CB INSIGHTS 2018

BASED ON ANALYSIS OF 101 STARTUP POSTMORTEMS

Top 20 Reasons Startups Fail



CBINSIGHTS

Validação é o nome do jogo!

Valide, faça um pré MVP;
Revalide, valide novamente
até ter o "MVP"

Você não é o seu futuro cliente

Tá medindo isso? Tem certeza? Como?

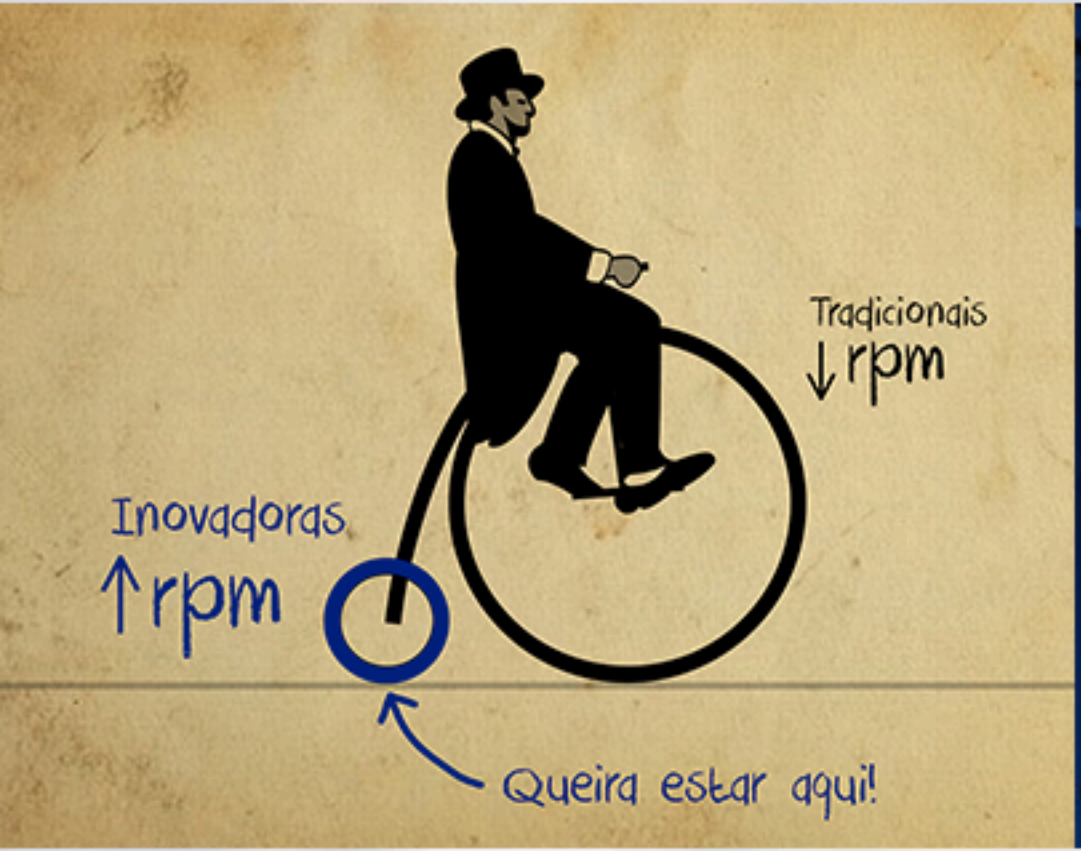
Startup?

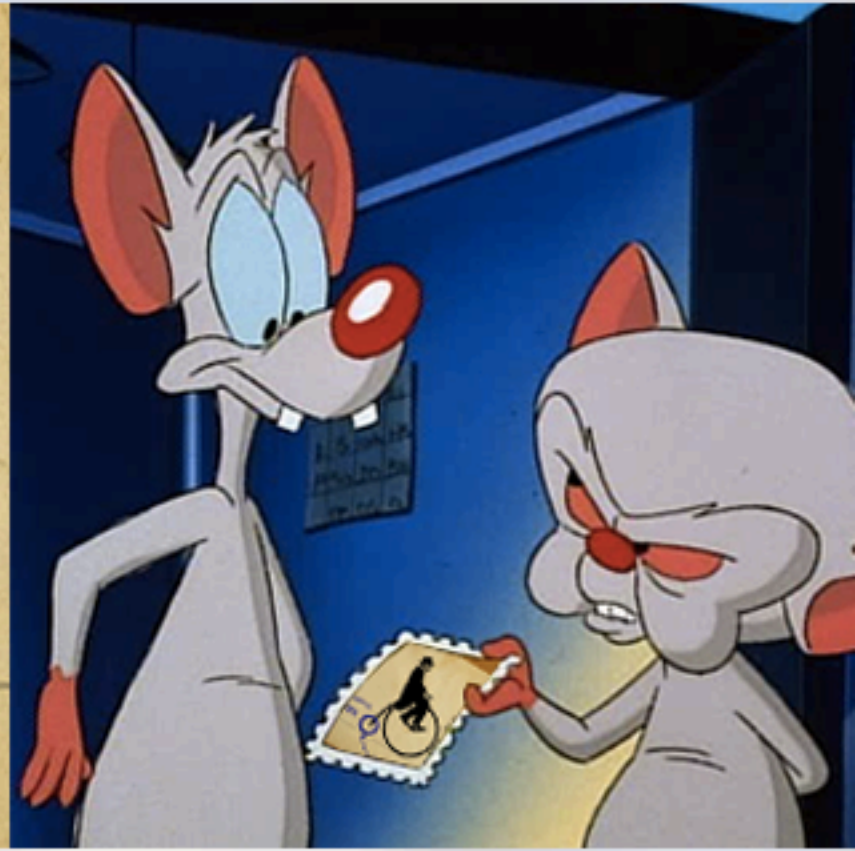
O que é isso?
Qual a diferença?

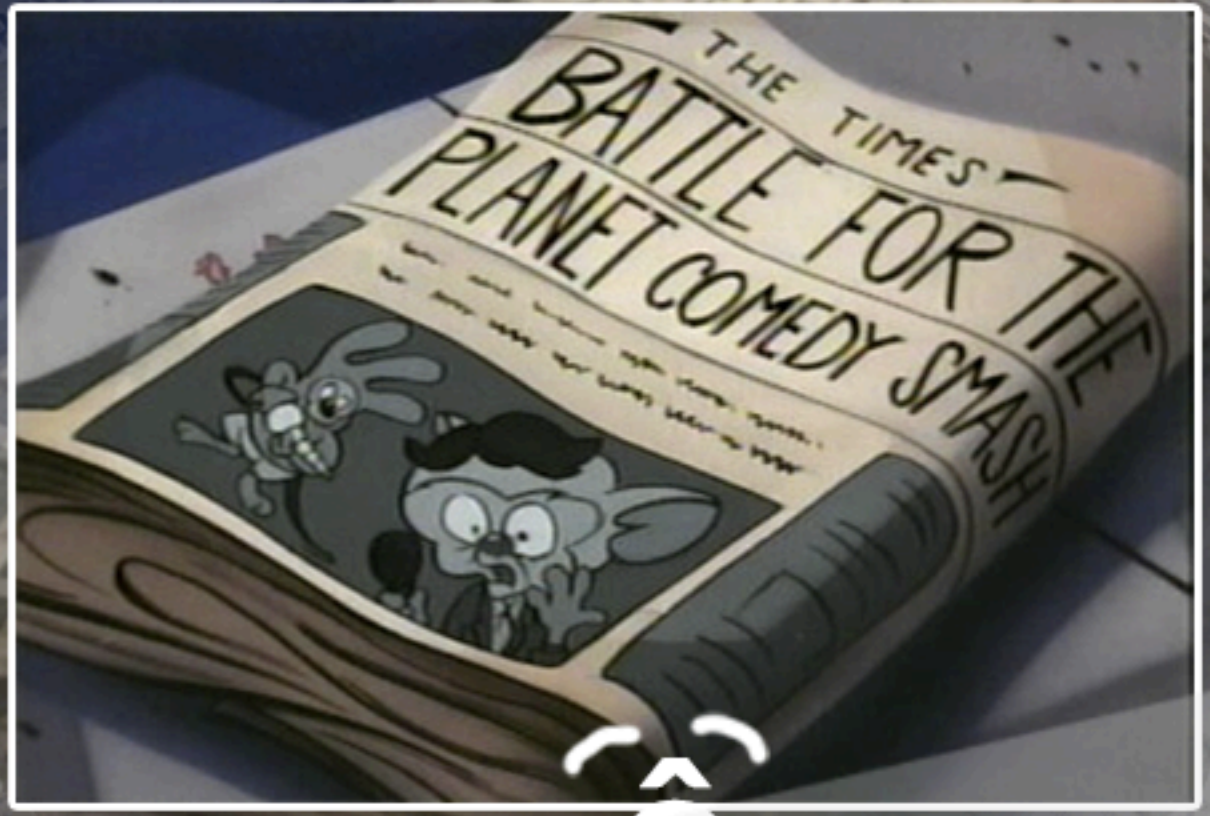
Não é apenas abrir
minha empresa?

Escalar?
Replicar?

... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá
... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá
... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá
... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá
... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá ... blá blá blá


Tradicionais
↓rpm
Inovadoras
↑rpm
Queira estar aqui!





TÔ na mídia

Investimento

Precisa mesmo de investidor no início?

Carlos Wanderlan I Hand Talk

BANK
- Juros baixos
- Nenhuma sociedade
- Várias facilidades
- Dívida bancaria.

Carlos Wanderlan I Hand Talk
MBA Empreendedor
Seu conhecimento técnico é apenas um pequeno diferencial

Carlos Wanderlan | Hand Talk

Administração

Estratégia Business

Recursos Humanos

Modelo de Negócio

Máquina de Vendas

Sales Force

Marketing Métricas

Data Driven Funil de vendas

Financeiro Contas a pagar

Receita Despesas

Business Plan

Comissionamento

Faturamento Nota Fiscal

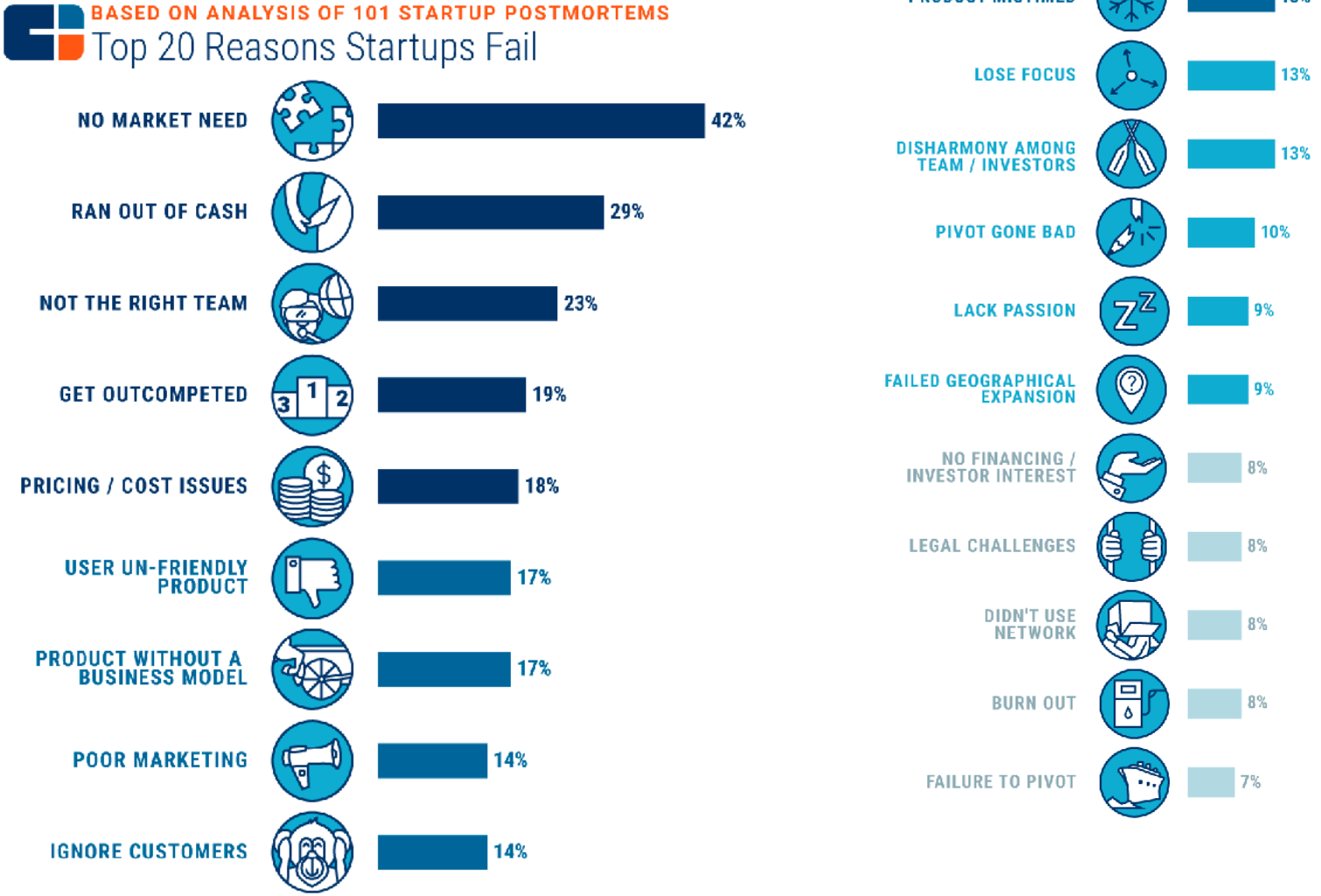
Relatórios sócios

Análise de crescimento

Expansão Planos comerciais

BASED ON ANALYSIS OF 101 STARTUP POSTMORTEMS

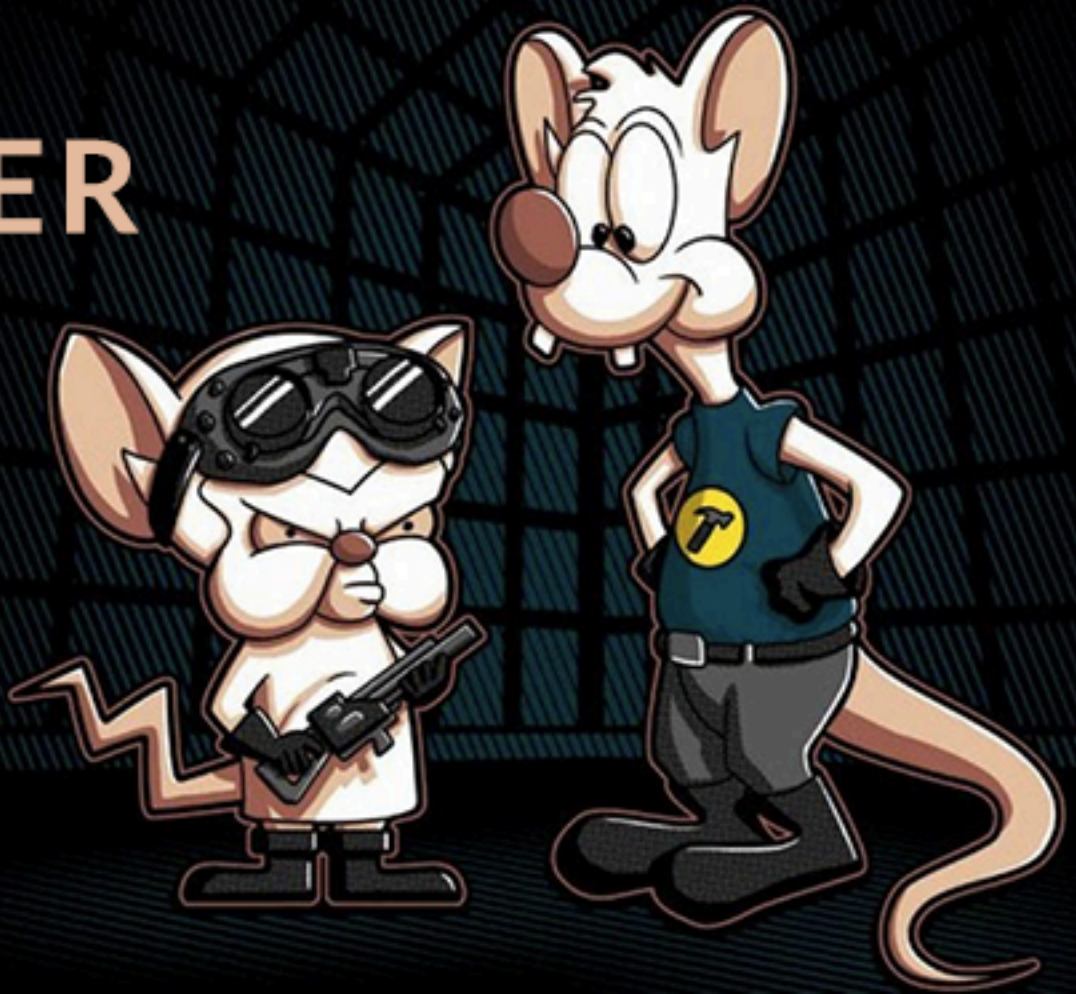
Top 20 Reasons Startups Fail



CBINSIGHTS

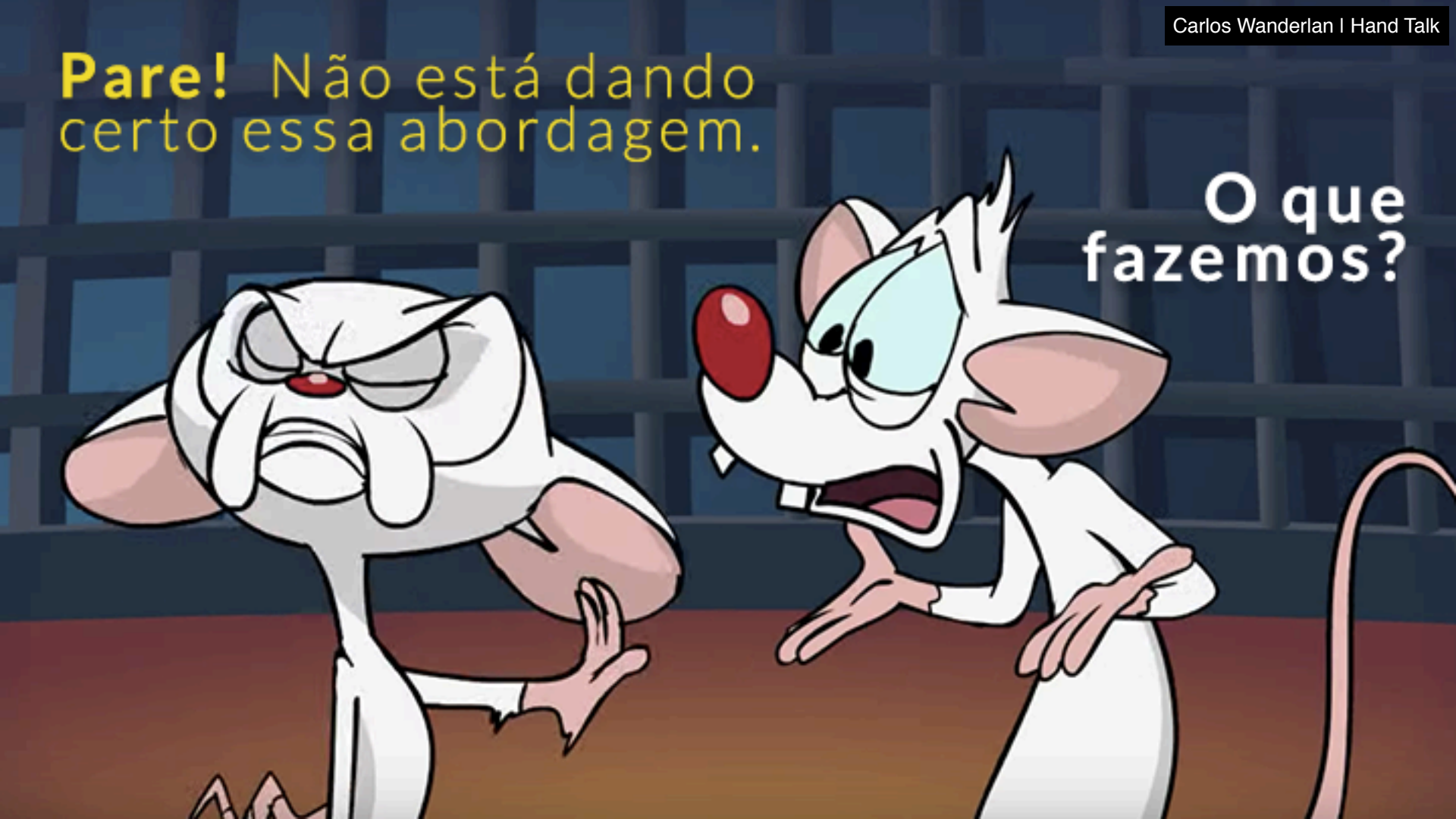
em produção / valendo

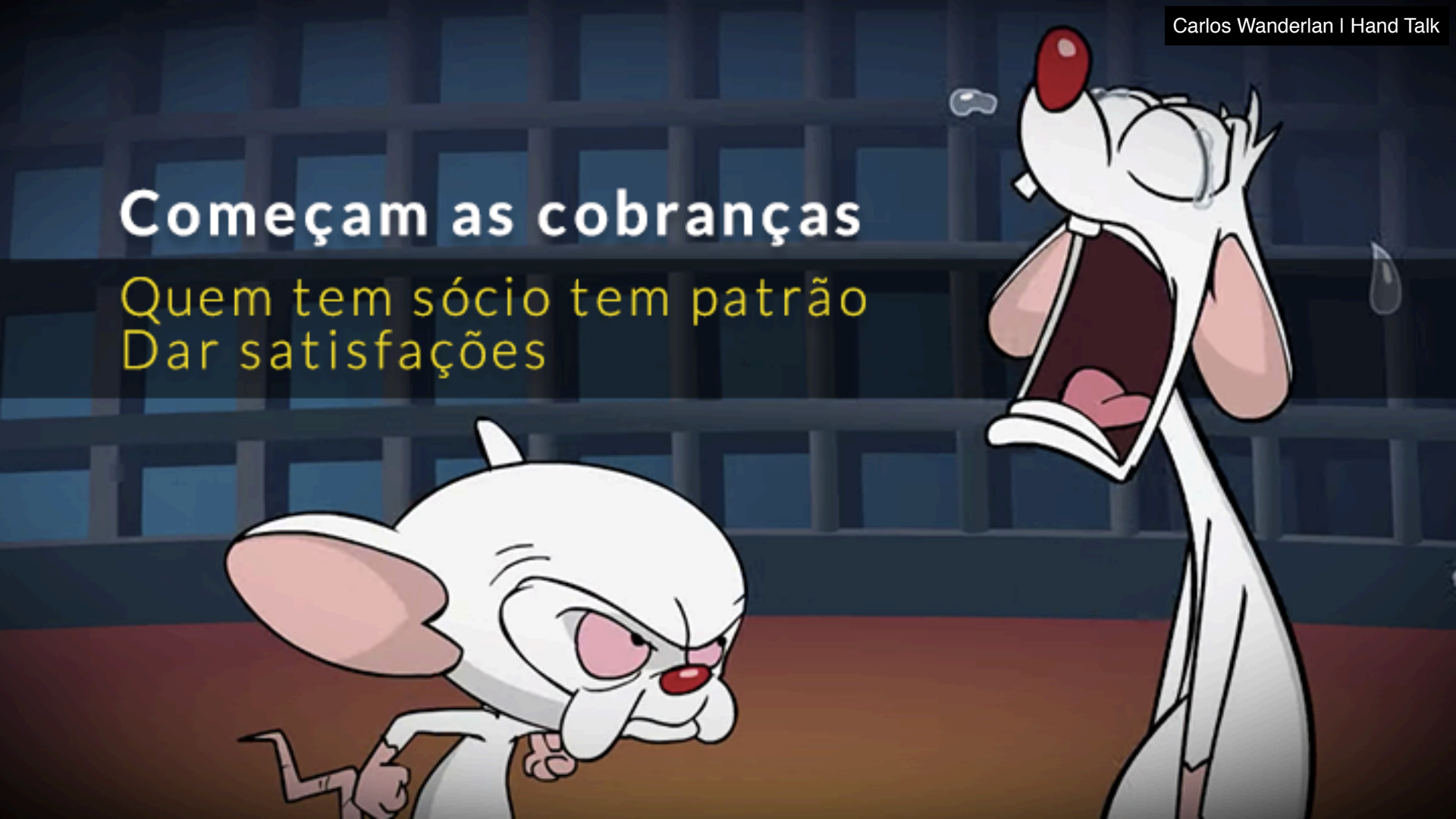
Simbora VENDER



Tá preparado
para vender?

VOCÊ quem vai
vender?
Tem certeza?


Pare! Não está dando certo essa abordagem.
O que fazemos?



Carlos Wanderlan I Hand Talk

Dificuldades,

Sem dinheiro,

O tempo
está
acabando;

Resiliência
ou Persistência

~~informal~~

Conselho formado!

Precisamos
encontrar saídas.

65%

Venture capitalists in one survey attributed 65% of failures within their portfolio to “people issues”, compared to 35% due to product, functional or market problems.

Source: Wasserman, Noam. (2013). The Founder’s Dilemmas.

1x

2x

3x

...

PIVOTAR

Carlos Wanderlan I Hand Talk

Vamos analisar nosso Funil de Vendas

Onde está quebrado?
Vamos desmembrar cada detalhe...

Organizar os dados

Sistemas para tomada de decisões

pipedrive

Yesware

quoteroller

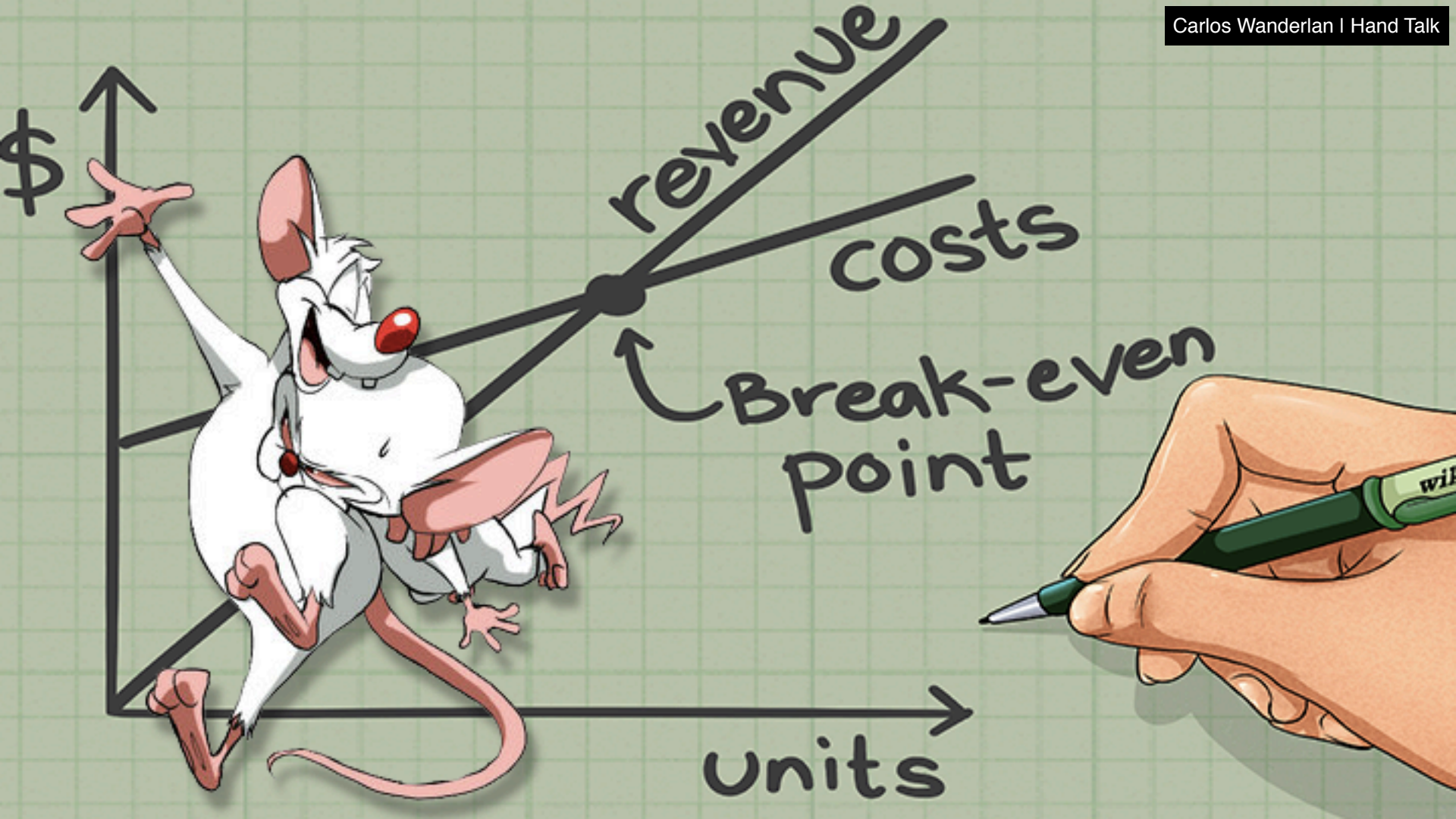
RD Station

ecquire

Carlos Wanderlan | Hand Talk

Carlos Wanderlan I Hand Talk
As coisas começam a dar certo! #PQP

Carlos Wanderlan I Hand Talk



Carlos Wanderlan I Hand Talk

Começa o ~~pesadelo~~

SONHO do Unicórnio

#CaiaFora

Carlos Wanderlan I Hand Talk

#VamosOuBora?

Mercado Internacional

Dificuldades, **Crise Nacional**, Novos produtos?

HELIUM
IN THE RED
Corta os custos, corta na Carne.....

Tá medindo isso? Tem certeza? Como?

Carlos Wanderlan | Hand Talk

Carlos Wanderlan I Hand Talk

Let data drive decisions, not the Highest Paid Person's Opinion.

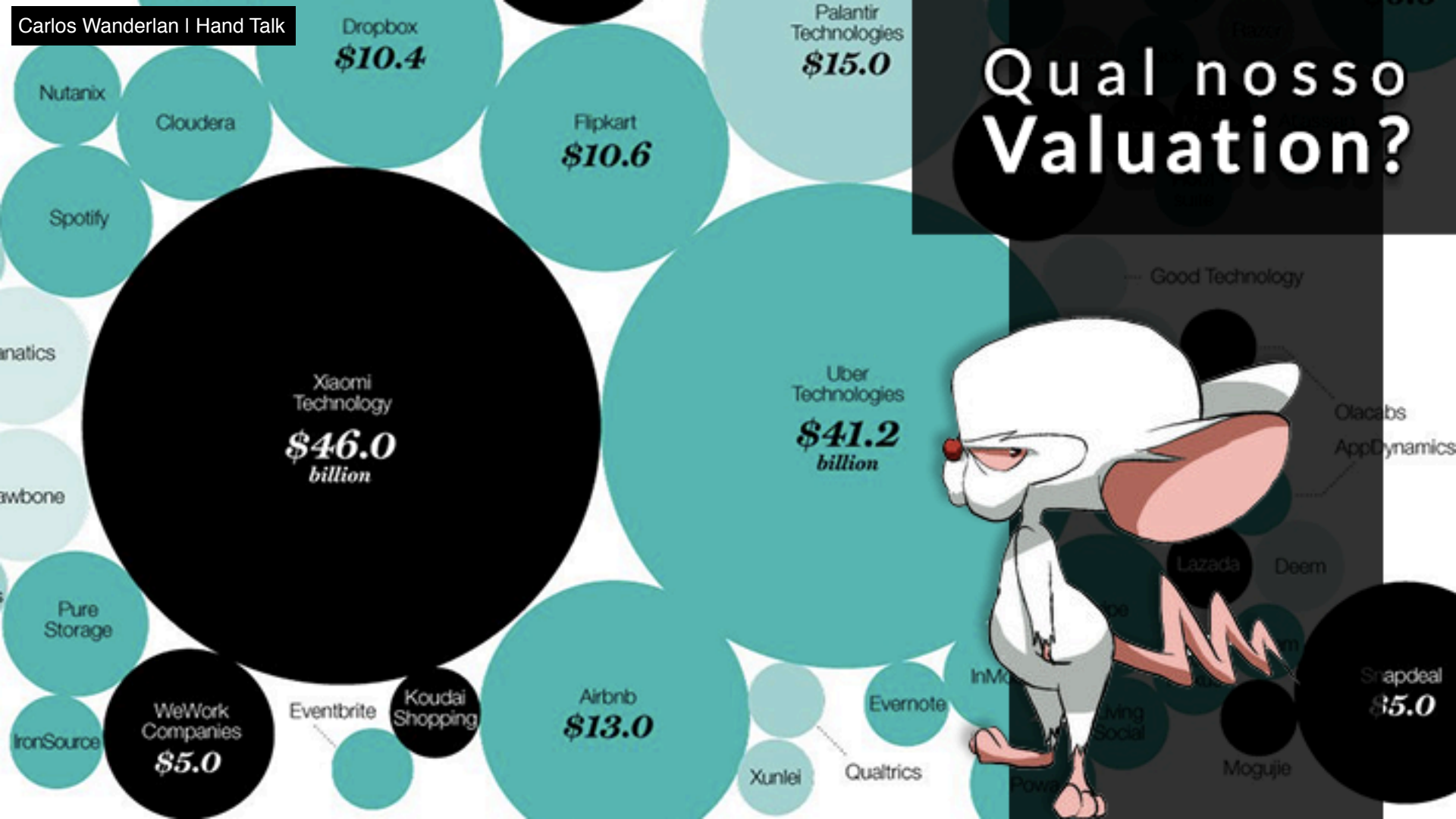
#HowGoogleWorks

HowGoogleWorks.net

Carlos Wanderlan I Hand Talk
de novo
As coisas começam a dar certo! #PQP

Carlos Wanderlan | Hand Talk

Qual nosso Valuation?



SERIE A

FUNDING

FUTEBOL

Carlos Wanderlan I Hand Talk

Venture Capital

Novo CFO
Nova composição
do Conselho

A cobrança aumenta
A equipe aumenta

e precisamos
crescer a receita
cada vez mais.

Carlos Wanderlan I Hand Talk

HOW STARTUP FUNDING WORKS

BY ANNA VITAL

A HYPOTHETICAL STARTUP GOES FROM IDEA TO IPO

money raised

how much you get

how you get it

$235,000,000

$2,000,000

$200,000

$15,000

100 % OF NOTHING IS A LOT LESS THAN 17% OF A BIG COMPANY...

IDEA STAGE

CO-FOUNDER STAGE

FAMILY AND FRIENDS

at $1 million valuation

SEED ROUND

at $4 million valuation

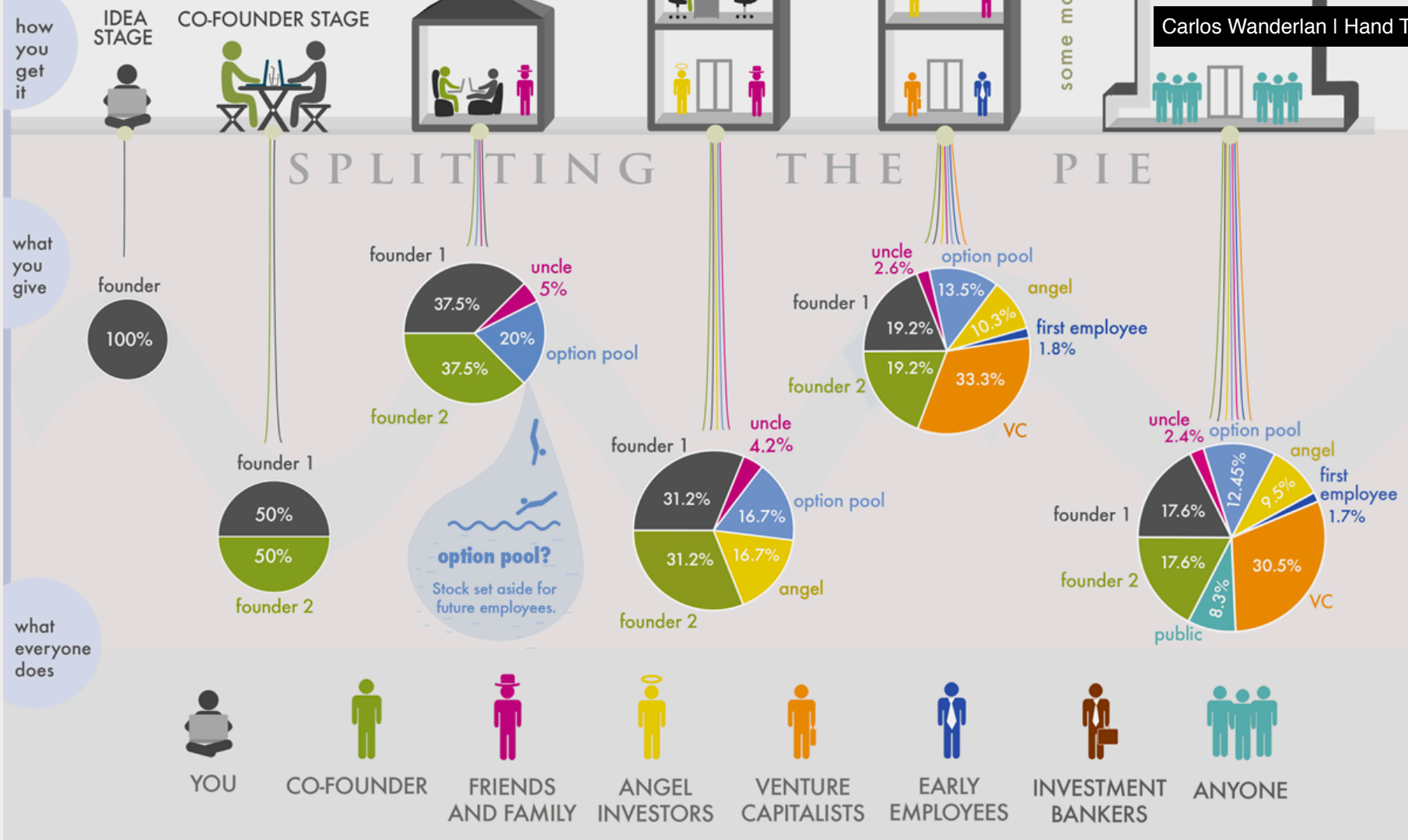
SERIES A

some more series of funding

at $2.6 billion valuation

IPO
(Initial Public Offering)

Carlos Wanderlan I Hand Talk



Escalando...

Carlos Wanderlan I Hand Talk

Uber vs lyft
IPO
Uber
Uber
lyft

Carlos Wanderlan I Hand Talk
e de repente...
... concorrência inesperada ou uma mudança da legislação

QUEBRAMOS ...
Carlos Wanderlan I Hand Talk
#VidaQueSegue #FicaOAprendizado

END
Carlos Wanderlan | Hand Talk
POR ENQUANTO

Muito Obrigado!

Carlos Wanderlan | carlos@handtalk.me

handtalk.me

fb.com/HandTalkBR

youtube.com/HandTalkTV